

↘ Licence professionnelle

Métiers des Réseaux Informatiques et Télécommunications

Chargé d'affaires en Réseaux et Télécommunications (CART)

en alternance

Diplôme national - bac+3 - formation en alternance

Responsables de la formation

Marie-Bernadette PIEL
IUT de Saint-Malo

Sandrine PRIGENT
Faculté des Métiers de
Bruz

Informations et inscriptions

Formation initiale :

IUT Saint Malo

Rue de la croix désilles
CS 51713
35417 Saint Malo CEDEX
Tél : 02 99 21 95 79
iutsm-cart@univ-rennes1.fr

Formation continue :

Université de Rennes 1

Service formation continue

6, rue Kléber - CS 16926
35069 Rennes CEDEX
Tél : 02 23 23 39 50
sfc@univ-rennes1.fr

Contacts

Chargé de mission

Guillaume RIOU

Assistante de formation

Mélanie LECRU

sfc.univ-rennes1.fr



Formation éligible au CPF
Compte Personnel de Formation

Les codes de référence utiles pour solliciter votre CPF sont disponibles sur : sfc.univ-rennes1.fr



spécialités de formation : 1M28

Objectifs, compétences développées

La licence professionnelle "Métiers des Réseaux informatiques et Télécommunications" parcours "Chargé d'Affaires en Réseaux et Télécommunications" (CART) a pour objectif d'apporter des compétences techniques dans le domaine des réseaux et des télécoms et permettre aux étudiants d'acquérir des connaissances et des savoir-faire commerciales et organisationnelles.

La formation vise à donner aux futurs diplômés :

Des compétences techniques en réseaux et télécommunications, comme :

- Comprendre le vocabulaire utilisé dans les documentations techniques pour la rédaction d'un cahier des charges ou d'un document de synthèse
- Concevoir, dimensionner et superviser le déploiement d'une architecture
- Savoir installer et configurer les équipements
- Tester et certifier un déploiement
- Rédiger un livrable (DAT, spécifications architecture technique, ...)
- Gérer la prestation de maintenance à distance
- Piloter une activité réseaux et télécoms

Des compétences spécifiques, comme :

- Écouter les clients, exprimer leurs besoins
- Exploiter les techniques de vente
- Conseiller une entreprise dans l'évolution de son infrastructure
- Comprendre l'ingénierie financière de projets
- Répondre à une consultation client ou à un appel d'offre public ou privé
- Développer la relation clientèle
- Développer un portefeuille client et un réseau de partenaires
- Diffuser le positionnement et la culture de l'entreprise

Entreprises partenaires

Orange, NXO, Rétis, Proservia, Sogetrel, Constructel, Axians, SCE, TDF, AIR...

➔ Chargé d'affaires en réseaux et télécommunications

Modalités pratiques

Prix de la formation :

- nous consulter

Durée :

- cours + projet tuteuré : 15 semaines
- alternance : 36 semaines

Lieu :

- Saint-Malo

Nombre de places :

- nous consulter

Consitution du dossier :

- dossier de candidature
- 1 photo d'identité
- photocopie des diplômes
- lettre de motivation et CV

Calendrier

Date limite de dépôt de dossier :

- avril

Début des cours :

- début septembre

Soutenance de mémoire de stage :

- début juillet ou fin août

Conditions d'accès

- Formation en alternance (contrat de professionnalisation) : Titulaire d'un diplôme bac+2 scientifique et technique suivant :
 - DUT R&T, informatique, GEII, MMI, GC
 - L2 scientifique (ou équivalent)
 - BTS SIO, SN-IR, SN-EC
- Formation continue : Tout titulaire d'un diplôme de niveau bac+2 technologique (validation des acquis possible) et possédant une expérience professionnelle significative.

Organisation pédagogique

La formation est dispensée sur 15 semaines d'enseignement en présentiel sur 2 sites : l'IUT R&T de Saint-Malo et la Faculté des Métiers de Bruz, en alternance avec les périodes entreprise en contrat d'alternance pendant un an.

Programme

UE1 : enseignement général :

- Communication professionnelle française (35h)
 - Rédaction de CV et lettre de motivation,
 - Dossier de candidature,
 - Rédaction de rapport et notice technique,
 - Réalisation de diaporama et soutenance orale,
 - Prise de parole en public, conduite de réunion,
 - doc de synthèse,
 - Théâtre.
- Communication anglaise (30h)
 - Rédaction de CV et lettre de motivation,
 - Entraînement au job interview,
 - Préparation au TOEIC,
 - Anglais technique,
 - Eveil à la culture entreprise anglophone
- Management (45h)
 - Gestion de projet en entreprise, management d'équipe, méthode Agile
 - Droit : notion de contrat, licence, droit des télécoms
 - Préparation à l'entretien de recrutement au travers de la Journée de Simulation de Recrutement

➤ Chargé d'affaires en réseaux et télécommunications

UE2 : télécoms et réseaux :

- Télécoms (80h)
 - Mise à niveau télécoms
 - Réseaux opérateurs,
 - Etude boucle locale,
 - Etudes des supports cuivre, fibre optique, radio,
 - FTTH, xDSL,
 - Wifi, 3G/4G/5G
- Réseaux (80h)
 - Mise à niveau réseaux
 - Systèmes d'exploitation Linux et windows
 - IPV4, IPV6
 - Routage statique et dynamique,
 - Commutation, notions de VPN
 - Certification CISCO CCNA Routing & switching, Tunnel IPSec

UE 3 : formation commerciale, financière et organisationnelle

- Outils et techniques de commercialisation (55h)
 - proposition et négociation commerciale,
 - marketing d'achat :
 - réponse à un appel d'offres,
 - marchés publics,
 - rédaction et lecture d'un cahier des charges
 - relation clientèle :
 - gestion de priorité,
 - gestion de conflit
- Gestion de projet et aménagement des infrastructures (65h)
 - Paysage du marché des télécoms
 - Cadre juridique,
 - Partenariat Public Privé
 - Délégation de Service Publique (Réseaux d'Initiative Publique),
 - Génie civil : offre de partage, dimensionnement,
 - Système d'Information Géographique,
 - Etude d'un projet technico-économique,
 - Etude de l'existant,
 - Piloter son activité,
 - Gestionnaire de voiries,
 - Déclaration d'Intentions de Commencement de Travaux.

➤ Chargé d'affaires en réseaux et télécommunications

- Ingénierie financière de projets et législation (60h)
 - Comprendre et analyser un bilan et un compte de résultat,
 - Intégrer la gestion financière dans ses décisions,
 - Etre capable de dialoguer avec des DAF,
 - Maîtriser les mécanismes de coût et de marge pour l'entreprise,
 - Maîtriser les calculs commerciaux (marge, investissement, amortissements, les différentes formes de crédit),
 - Droits et devoirs d'un occupant du domaine public,
 - Facturation de travaux pour compte de tiers,
 - Droits de la concurrence dans le marché des Télécoms

UE 4 : Projet et activité entreprise

- Projet tutoré : Document de synthèse sur un sujet technique
- Notation entreprise
- Rapport de fin d'études
- Soutenance de fin d'études

Cellule insertion professionnelle

À destination des stagiaires en reprise d'études ou engagés dans un processus de validation d'acquis, nous vous accompagnons dans vos recherches d'emploi ou de stage :

- en vous apportant un service comportant des ateliers, un module de techniques de recherche d'emploi en ligne, un forum d'échange et un accès à nos réseaux sociaux ;
- en sélectionnant des offres, au sein des sites d'emploi en lien avec les formations de l'université de Rennes 1 ;
- en effectuant une revue de presse vous permettant d'aborder le marché caché de l'emploi ;
- en renforçant votre présence au cœur des manifestations d'entreprises.

La cellule IP met également à votre disposition, des enquêtes d'insertion sur les diplômés de l'université de Rennes 1.

